



SOBEK – KLEIN. LEICHT. LEISTUNGSSTARK.

Das ist unsere DNA. Wir beginnen, wo andere aufhören.

An unseren Standorten in Rottenburg und Kassel fertigen wir innovative Steuerungselektroniken und leistungsstarke Elektromotoren. Seit über 20 Jahren macht uns das zum starken und international anerkannten Hersteller von High-Tech-Medizinprodukten, zukunftssträchtigen Motorsportkomponenten und hochprofessionellen Lösungen in der Luftfahrttechnik. Unsere Vision, immer einen Schritt voraus zu sein bei der Entwicklung elektrischer Antriebe, bestimmt unser Miteinander als Team: Gemeinschaftlich, wertschätzend, mit Raum sich persönlich einzubringen und zu entwickeln.

Durch unseren offenen Umgang mit Fehlern schaffen wir eine konstruktive Lernkultur und verbessern unsere Prozesse und Produkte dadurch stetig. Bei uns hast du die Möglichkeit, selbstständig, mit viel Gestaltungsspielraum in flachen Hierarchien zu arbeiten.

Für diese spannenden und herausfordernden Aufgaben suchen wir dich ab sofort als

Vertriebsinnendienstmitarbeiter / Inside Sales Representative (m/w/d) in Rottenburg bei Tübingen

Dein Aufgabengebiet

- Egal ob nationale oder internationale Kund/-innen, ob Industrie oder Einzelhandel – als erste Ansprechperson unseres Vertriebs hilfst du telefonisch wie schriftlich kompetent und freundlich weiter.
- Vom Angebot bis zum Versand der Produkte gewährleistest du eine optimale kaufmännische Betreuung unserer vielfältigen Kundschaft.
- Und sollte doch mal was schiefgehen, koordinierst du Reklamations- und Beschwerdefälle, intern sowie extern.
- In Abstimmung mit unseren internen Schnittstellen (etwa Einkauf, Entwicklung oder Produktion) treibst du Projekte voran und kommunizierst zeitnah und offen mit unseren Kund/-innen.
- Du bist verantwortlich für die Organisation und Betreuung von Fachmessen und sorgst dafür, dass unsere Marke dort eindrucksvoll und professionell präsentiert wird.
- Zudem übernimmst du Verantwortung für unsere Modellbaumarkte KONTRONIK inklusive des Onlineshops.

Das bringst du mit

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/zur Industrie-/Anlagenmechaniker/-in, Mechatroniker/-in, Kaufmann/-frau für Büromanagement, Industriekaufmann/-frau, Kaufmann/-frau für Dialogmarketing sowie berufliche Erfahrung im Vertrieb und Kundenservice
- Idealerweise Erfahrung in der Zollbearbeitung
- Versierter Umgang mit ERP-Systemen (z. B. SAP B1) und MS Office
- Sehr gutes Deutsch und gutes Englisch in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit Fokus auf pragmatische Lösungsfindung sowie ausgeprägte Teamfähigkeit

Das bieten wir dir

- Angemessenes Gehalt
- Betriebliche Altersvorsorge
- Jährliche Gewinnbeteiligung
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Werktage Urlaub im Jahr
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem innovativen, global tätigen Unternehmen
- Eine offene Unternehmenskultur mit einem vertrauensvollen Miteinander
- Fundiertes Onboarding, das dir den Einstieg erleichtert
- Umfassende individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kostenfreie Getränke (Wasser und Kaffee)
- Leckere Mittagsmenüs von der Hofmann Menü-Manufaktur
- Regelmäßige Teamevents

Haben wir dein Interesse geweckt?

Moritz Steger freut sich schon auf deine Bewerbung, am besten per E-Mail an moritz.steger@sobek-drives.de. Auch für evtl. noch offene Fragen ist er sehr gerne für dich da.

SOBEK Drives GmbH
Am Oberfeld 9
72108 Rottenburg